Aprendiz: Yesica Katerine Gómez Criollo

Ficha: 1966668

Programa De Formacion: Atencion Integral A La Primera Infancia

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor..

● Iniciativa ● Optimista ● Persistencia ● Trabajo en equipo ● Pasion ● Vocacion ● Organizacion

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	**CASO 1:** **Jardin de los niños** **https://youtu.be/KYogTrYovQUhttps://jardindelosninos.com.co/index.php**	**CASO 2:** **Jardin Risitas** **https://www.jardininfantilrisitas.com/**	**CASO 3:** **La escuela de norma** **http://www.fundacionmicrofinanzasbbva.org/mas-emprendimiento-refugio-ninos-sin-recursos/**
En que consiste el modelo de negocio	el Jardín de los Niños trabaja desde un enfoque constructivista donde el alumno	Relacionado en un ambiente sano basado en principios y valores. Aprenden	La guardería es un refugio para estos menores, muchos de los cuales son víctimas del conflicto armado en

[1]

	es gestor de su propio conocimiento a partir de sus experiencias y conocimientos previos.	a conservar la biodiversidad.	Colombia, miembros de familias monoparentales, o huérfanos en proceso de adopción
Ubicación	Sabaleta-Antioquia	Bogota	Soacha- cundinamarca
Sector económico al que pertenece	Sector Primario: Actividades encaminadas a la obtencion de recursos de la naturaleza.	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas.	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas.
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	31 Años	37 Años	16 Años
Defina el Perfil emprendedor del líder	• Respeto • Amor • Vision • Mision • Dedicacion	• Vocacion • Perseverancia • Responsabilidad • Cariño	• Perseverancia • Vocacion • Amor • Dedicacion • Esfuerzo

Factores de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	● Construccion deaprendizaje y conocimiento. ● Contacto con la naturaleza. ● Cuentan con acompañamiento de tareas a los niños ● Acompañamiento a padres de familia.	● Clases de bilingüismo ● Observaciones de exploracion ● Recursos para la creatividad ● Cuentan con transporte puerta a puerta para los niños	● Alimentacion ● Cuenta con el acompañamiento de profesoras ● Refugio para niños vulnerables. ● Colaboracion a la comunidad.
OBSERVACIONES ADICIONALES	**Son personas atentas con los niños, les dan seguirdad y felicidad**	**Cuentan con recursos para toda edad de los niños, y son innovadoras**	**Es una persona que lucho y lo sigie haciendo por todos los niños que mas lo necesitan.**
Fuentes Información	**Google**	**Youtube**	**Google**

NOMBRE: YULIE BALENTINA BARONA BOTINA

FICHA: 1966668

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

INICIATIVA: soy una persona que se plantea continuamente nuevas propuestas, mejoras y oportunidades. PASIÓN: me entusiasmo y me apasiono por lo que deseo llevar a cabo y creo en mi proyecto ya que de ello también dependerá el éxito o fracaso. AMBICIÓN: Tengo claro qué quiero conseguir y me planteo cómo lo voy a logar. RESOLUTIVA: cuento con la capacidad de resolver los inconvenientes o problemas de una manera rápida y eficaz. CREATIVA: soy una persona innovadora y creativa. ASERTIVO: Me siento segura de mi misma y lo demuestro ante los demás, confió en mí y me expreso sin rodeos enfocándome en mis objetivos ya planteados. CAPACIDAD DE APRENDIZAJE: aprendo de los aciertos y desaciertos OPTIMISTA: Soy positiva sé convertir las amenazas en oportunidades.

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	**CASO 1: local** **Arepas HR, más que un emprendimiento es una historia de vida** https://www.periodicolacampana.com/arepas-hr-mas-que-un-emprendimiento-es-una-historia-de-vida/	**CASO 2: Nacional** **ARTURO CALLE: UN EJEMPLO PARA LOS EMPRENDEDORES** https://www.fundacionwwbcolombia.org/arturo-calle-un-ejemplo-para-los-emprendedores/	**CASO 3: internacional** **Historias de personas de éxito: Mark Zuckerberg, creador de Facebook** https://www.club-mba.com/2016/02/25/historias-de-personas-de-exito-mark-zuckerberg-creador-de-facebook/
En que consiste el modelo de negocio	En vender arepas precocidas	Fabricación y venta de prendas de vestir	Creador de Facebook
Ubicación	Popayán	Colombia	Estados Unidos
Sector económico al que pertenece	Sector secundario	Sector segundario	Sector terciario
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	4 años	50 años	16 años
Defina el Perfil emprendedor del líder	El perfil de Pierre se define como un emprendedor visionario, ambicioso, líder y apasionado	El perfil de Arturo calle es visionario, ambicioso, paciente, perseverante	El perfil de Mark Zuckerberg es emprendedor, ambicioso, creativo, asertivo, líder, optimista y resolutivo
Factores de éxito y factores innovación o	Entre los factores influyeron en el emprendimiento de Pierre:	Los factores que influyeron en el éxito de Arturo calle	Los factores que influyeron en el éxito Mark Zuckerberg • junto con amigos y compañeros, creó

mejoras y aspectos de cambio.	• brinda diversos sabores y texturas en las arepas que ofrece al publico • entrega domicilios a diferentes municipios	• ahorrando lo que más podía para cumplir su meta de vida • gran habilidad para los negocios, por lo cual con tan sólo 12 años inició ayudar a sus vecinos con las técnicas para vender sus productos, con el mismo éxito que el vendía las flores, frutas y hortalizas que cosechaba su madre,	Synapse Media Player • tuvo que enfrentarse a acusaciones de violar la intimidad de sus compañeros y personal docente, pues sus diferentes trabajos o "experimentos", incluían, supuestamente, violar la seguridad informática y las políticas de privacidad. • decidió abandonar del todo la carrera, centrándose en su incipiente negocio en las, por aquel entonces, inexploradas redes sociales.
OBSERVACIONES ADICIONALES			
Fuentes Información	https://www.periodicolacampana.com/arepas-hr-mas-que-un-emprendimiento-es-una-historia-de-vida/	https://www.fundacionwwbcolombia.org/arturo-calle-un-ejemplo-para-los-emprendedores/	https://www.club-mba.com/2016/02/25/historias-de-personas-de-exito-mark-zuckerberg-creador-de-facebook/

Isabel Manuela Perez — Emprendimiento.

1- Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

- Pasión
- visión
- capacidad de aprendizaje
- creatividad e innovación
- persistencia
- trabajo en equipo
- organización
- ambiciosa
- generosa
- amable
- empatía.

Características	Caso video 1	Caso video 2	Caso video 3.
link.	https://www.youtube.com/watch?v=GUN+ew	https://youtu.be/oaQFf5kg1KQ	https://youtu.be/j5AAa-x1WW4
En que consiste el modelo de negocio.	consiste en realizar productos con conocimientos adquiridos, para despues comercializarlos con esto constituyen una idea de autonomia economica para ellos y sus familias.	consiste en realizar un producto para los pelos la idea surge despues de tener una mala experiencia con shampoo de farmacias que lo unico que causaba era quemar su cabello	concientizar a nuestros niños y publico general la forma de reciclar en forma ordenada, tratando de proteger el medio ambiente y asi poder generar ingresos.
Ubicacion	mexico - Howard Gardner.	mexico	colegio America - la victoria
Sector economico al que pertenece	Sector Secundario artesania, industria.	sector terciario medicina.	sector primario naturaleza
cuanto tiempo lleva en funcionamiento	su tiempo de funcionamiento es de 11 años.	su tiempo es de 1 año	100 años es el tiempo de su funcionamiento
Defina el Perfil emprendedor del lider.	Son Estudiantes que desde pequeños se les inculca poner en practica sus conocimientos y creatividad, son disciplinados, positivos, tienen liderazgo.	es una pequeña estudiante que desde pequeña le han inculcado ser emprendedora, es creativa, disciplinada tiene liderazgo y es muy positiva	son pequeños estudiantes que van encaminados por cuidar al medio ambiente son creativos participativos autonomos y tienen un buen nivel de liderazgo

Escaneado con CamScanner

Nombre: Materia:

Caracteristicas	caso video 1	caso video 2	Caso video 3
factores de exito y factores innovacion o mejoras y aspectos de cambio	factores de exito. perseverancia Pasión Determinación visión Flexibilidad creatividad sociabilidad, buena Comunicacion Educacion. factores de innovación. la idea. la voz del cliente, el diseño, la innovacion la, organización, constante estudio de mercadeo, excelentes productos imaginación.	factores de exito Buena Comunicacion Determinación visión sociabilidad capacidad para tomar decisiones buenas relaciones personales factores de innovación. sostenimiento economico del grupo familiar y de los empleados brindar oportunidad de trabajo a otras personas	factores de exito visión comunicacion. sociabilidad capacidad de toomar decisiones sociabilidad. factores de innovacion. ideas ayudar a abuelitos con el dinero recaudado sostenimiento

Escaneado con CamScanner

SENA REGIONAL CAUCA
CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

TECNICO EN ATENCION INTEGRAL A LA PRIMERA INFANCIA

FICHA: 1966668

TRASNVERSAL:

EMPRENDIMIENTO

PRESENTADO A:

ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
INSTRUCTORA

PRESENTADO POR:

NOHORA CUETOCHAMBO CUETOCUE
APRENDIZ

1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

- ✓ **VISION**
- ✓ **INICIATIVA**
- ✓ **PASION**
- ✓ **VOCACION**
- ✓ **MOTIVACION**
- ✓ **CONVICCION**
- ✓ **ORGANIZACIÓN**
- ✓ **LIDERAZGO**
- ✓ **RESOLUTIVA**
- ✓ **CREATIVA**
- ✓ **ASERTIVA**
- ✓ **OPTIMISTA**
- ✓ **AMBICIOSA**
- ✓ **EMPATIA**
- ✓ **AUTOESTIMA**
- ✓ **GENEROSA**
- ✓ **AMABLE**

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

CARACTERISTICAS	CASO 1: http://www.fundacionmicrofinanzasbbva.org/mas-emprendimiento-refugio-ninos-sin-recursos/	CASO 2: https://www.youtube.com/watch?v=cY6VN-p18WU	CASO 3: https://www.youtube.com/watch?v=ZL653K4oqIE&feature=youtu.be
En que consiste el modelo de negocio	Brindar Atención a niños y niñas, afectados por el conflicto armado en Colombia.	Aplicación de conocimientos adquiridos, para realizar un producto que se va a comercializar, construyendo con este una idea de autonomía económica en los niños y niñas, con la cual se pueda sustentar la familia y el emprendedor.	En la prestación de un excelente servicio y de buena calidad con todo lo relacionado con organización de eventos.
Ubicación	Soacha-Cundinamarca	Howard Gardner-México.	Medellín-Colombia
Sector económico al que pertenece	**Terciario:** Admón. Publica y Servicios Sociales	**Secundario:** Industria y transformación.	**Terciario:** Prestación de servicios tanto a la población, como a los demás sectores comerciales.
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	El tiempo de funcionamiento, son 19 años	Es un proyecto a largo plazo y su tiempo de funcionamiento son 5 años.	Es una empresa creada hace 11 años y su nombre es Global-Emprendimiento
Defina el Perfil emprendedor del líder	Norma es una persona visionaria, empática, gestionadora, observadora, innovadora, tiene vocación de servicio, es organizada, tiene pasión por su trabajo y es una mujer incluyente y luchadora.	Son niños que ponen en práctica los conocimientos adquiridos, son innovadores, alegres, emprendedores, creativos, persevantes, disciplinados, tiene liderazgo, buena autoestima, son positivos y estratégicos.	Juan es un joven que cree en su potencial y puso sus conocimientos en práctica, inició un proyecto gracias a su convicción y dedicación. Es una persona perseverante, optimista, empática, humilde y lo más importante arriesgado por cumplir sus sueños, con lo cual lo llevo a hacer realidad sus sueños de iniciar su propia

1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

			empresa y además generar empleo.
Factores de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	**Factores de éxito:** 1. Determinación 2. Perseverancia 3. Visión 4. Creatividad 5. Buena comunicación 6. Sociabilidad 7. Educación 8. Buena atención 9. Sociabilidad 10. Fortalecimiento de actividades 11. Humildad. 12. Capacidad para toma de decisiones. 13. Excelentes relaciones personales 14. Excelente servicio al cliente **Factores de innovación:** 1. Mantener a las niñas y niños fuera de un entorno hostil. 2. Continuar ampliando su Guardería. 3. Seguir generando más empleos. 4. Sostenimiento económico del,	**Factores de éxito:** 1. Ser dedicado 2. Ser perseverantes 3. Ser estratégicos 4. Tener Motivación 5. Tener Conocimiento sobre el tema. 6. Ganas de lograr grandes cosas. 7. Ser competente. 8. Tener liderazgo. 9. Ser sociable 10. Excelente servicio al cliente 11. Comunicación asertiva. 12. Paciencia y disciplina. **Factores de innovación:** 1. Un constante estudio de mercadeo 2. Ser ambicioso 3. Tener ideas diferentes a los demás. 4. Formación constante del equipo de proveedores. 5. Excelentes productos 6. Creatividad e imaginación. **Mejoras:** Hacer un estudio más constante de mercadeo, con el	**Factores de éxito:** 1. Creer en sí mismo 2. En sus capacidades 3. Ser perseverante 4. Educado 5. Saber tratar los clientes 6. Tener una comunicación asertiva 7. Ser perseverante 8. Tener una planificación constante. **Factores de innovación:** 1. Creer si mismo 2. Tener conocimiento del tema y del servicio que se va a prestar. 3. Ofrecer un servicio de buena calidad. 4. Tener encuenta las necesidades del cliente. 5. Hacer una investigación constante sobre nuevos servicios que se adecuen a lo que se le ofrece al consumidor. **Mejoras:** Continuar generando empleo y haciendo que la empresa se dé a conocer por los diferentes medios de difusión, tanto a nivel

1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

	grupo familiar empleados. 5. Brindar mayores oportunidades de adquisición de conocimiento a sus seres queridos y a sus prestadores de servicios. **Mejoras:** Ampliar más el lugar donde presta el servicio de guardería. **Aspectos de cambio:** Generar más empleos y cuidado de los niños y niñas que están en condiciones hostiles.	fin de innovar en la elaboración de productos que se le ofrecen al consumidor. **Aspectos de cambio:** Hacer que los niños y las niñas inicien su autonomía económica, generando recursos a través de estrategias de negocio, donde ponen todos sus conocimientos en práctica.	local como a nivel nacional e internacional. **Aspectos de cambio:** Hacer que los jóvenes crean en sus sueños, que sepan que nada es fácil, pero que con humildad, perseverancia y constancia nada es imposible.

1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

CONCLUSION

Teniendo encuenta como cada uno de los emprendedores antes mencionados, inicio su proyecto, es muy importante resaltar que cada persona está en las capacidades de emprender un proyecto, y que por ende solo nos basta con tener unas cualidades y poner en marcha nuestros sueños e ideas. Teniendo encueta ciertos factores que deben ser muy bien analizados, planificados y enfocados en una idea de superación y adquisición de conocimientos constantes, con el fin de cada día innovar para poder ofrecer servicios y productos que dejen tanto en el proveedor como en el consumidor ganas de continuar acrecentando nuestros proyectos.

Por último y muy importante es tener encuenta que el éxito está basado en:

- Hacer lo que nos gusta.
- Tomarlo seriamente.
- Planificar todo muy minuciosamente.
- Saber administrar tanto el personal como lo económico.
- Hacer sondeos constantes de las necesidades de los consumidores.
- Tener presente que el cliente es nuestro principal centro de atención.
- Ser un líder que camina con la ayuda de aprendices y no una persona autoritaria.
- Hacer que cada miembro del proyecto se apropie de este con el fin de proyectar una imagen unificada y positiva de la empresa.
- Hacer que la tecnología sea una herramienta a la cual se le saque el máximo provecho.
- Conocer muy bien a los clientes.
- Tener encuenta que las opiniones y sugerencias de los demás (ser incluyente).
- Ser competitivos a nivel de servicios y productos.
- Hacer que las inversiones sean fructíferas, para continuar acrecentando la empresa.}
- Tener encuenta que la organización es, un eje fundamental para cualquier empresa, todo entra por los sentidos sensoriales.

Es desde estos puntos compartidos, que cada persona tendrá éxito en su emprendimiento.



1. **Cuadro de doble entrada** es una tabla que te permite comparar información a través de un esquema cuadriculado. Estos datos se organizan en dos o más columnas, según las comparaciones que muestre la lectura.

SENA Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

Unidad Productiva y/o Proyecto Productivo: Taller de tareas **"Pequeños Sabios"**

Nombre del Aprendiz: Nohora Cuetochambo Cuetocue, Astrid Yhohana Bolaños Chantre y María de los Ángeles Bolaños Muñoz

Nombre del programa: Técnico en Atención Integral a la Primera Infancia **No.** Ficha 1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="2">ALIADOS CLAVES

- Proveedores (papelerías)
- Empresas de seguros
- Proveedores de alimentos</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

• Planeación modelo de negocio
• Actividades curriculares
• Asignación de tareas
• Seguimiento de los niños elaboración material didáctico</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR

Taller de tareas "Pequeños Sabios"

Acompañamos a los más pequeñitos en el desarrollo de sus capacidades y su aprendizaje con amor y vocación.

Ofrece sus servicios de acompañamiento y realización de las de las actividades de los niños en la primera infancia.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

Publicidad (entrega de volantes anuncios en redes sociales)
Reunión con padres de familia del sector para darles a conocer el servicio.</td>
<td rowspan="2">SEGMENTO DE MERCADO

- Padres de familia de menores de 5 años y Madres cabeza de familia del barrio real independencia de la comuna 3 de estratos 1 y 2</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES

- Aula con normatividad adecuada
- Personal capacitado en atención integral a la primera infancia</td>
<td>CANALES

Publicidad (volantes, redes sociales, reunión con padres de familia</td>
</tr>
</table>

Vo. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

	- Muebles, sillas escritorios - Material didáctico			

ESTRUCTURA DE COSTOS	INGRESOS
• Pago de personal • Mano de obra personal • Servicios públicos (agua, luz, internet) • Material didáctico • Alimentos y bebidas • Personal encargado del aseo y la cocina • Gastos varios	- Cuota Semanal - Inscripción - Jornada de atención - Materiales didácticos (si se suministran)





Vo. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

SENA Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1



Vo. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

Vo. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

SENA REGIONAL CAUCA
CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

TECNICO EN ATENCION INTEGRAL A LA PRIMERA INFANCIA

FICHA: 1966668

TRANSVERSAL:
EMPRENDIMIENTO

PRESENTADO A

ANABELLY ALARCON CASTELLANOS

PRESENTADO POR:

ASTRID YHOHANA BOLAÑOS CHANTRE
MARIA DE LOS ANGELES BOLAÑOS MUÑOZ
NOHORA CUETOCHAMBO CUETOCUE

MATRIZ DE IDEAS

CRITERIOS DE ANALISIS	Existe demanda del producto/servicio (Pesos:50) ¿Existen clientes?	Se cuenta con los conocimientos propios para llevar a cabo la idea. (Pesos: 40)	Se dispone de recursos financieros propios. (Pesos: 30)	Valoración de la competencia similar en la zona. (Pesos: -20)	La actividad facilita la equidad y la participación del grupo emprendedor. (Pesos: 10)	TOTAL
Taller de tareas "Pequeños Sabios" (Barrio Real Independencia)	50 x 3 = 150	40 x 3 = 120	30 x 2 = 60	-20 x 0 = 0	10 x 4 = 40	370
Jardín de Atención y asistencia a la Primera Infancia "Lindos Angelitos" (Vereda Las Guacas)	50 x 4 = 200	40 x 3 = 120	30 x 1 = 30	-20 x 1 = -20	10 x 3 = 30	340
Taller de danzas y teatro "Cantando y bailando y bailando mis habilidades voy desarrollando" Barrio Tomas Cipriano	50 x 3 = 150	40 x 3 = 120	30 x 1 = 30	-20 x 1 = -20	10 x 4 = 40	320

COMPENTENCIA, INICIATIVA SIMILARES EN LA ZONA ()		EXISTE SUFICIENTE DEMANDA O CLIENTES		CAPACIDADES Y CONOCIMIENTOS TECNICOS		RECURSOS PROPIOS		PERMITE LA PARTICIPACIÓN DE UN EQUIPO EMPRENDEDOR	
Ninguna	0	4	Muy alta	4	Muy alta	4	Muy alta	4	Muy alto
Pocas	1	3	Alta	3	Alta	3	Alta	3	Alta
Regular	2	2	Baja	2	Baja	2	Baja	2	Baja
Muchas	3	1	Muy baja	1	Muy baja	1	Muy baja	1	Muy baja

CRITERIOS DE ANALISIS	Disponibilidad de materias primas y Mano de Obra	Existencia de demanda insatisfecha	Facilita la Comercialización O prestación de servicios.	Costos de mano de obra aceptable	Políticas de gobierno favorables	Factores críticos de éxito	Total
Taller de tareas "Pequeños Sabios" **(Barrio Real Independencia)**	4	3	5	4	4	4	24
Jardín de Atención y asistencia a la Primera Infancia "Lindos Angelitos" **(Vereda Las Guacas)**	4	3	4	4	4	4	23
Taller de danzas y teatro "Cantando y bailando mis habilidades voy desarrollando" **(**Barrio Tomas Cipriano**)**	4	3	5	3	4	3	22

ANALISIS 2

1	**Muy malo**
2	Malo
3	Regular
4	Bueno
5	Muy bueno

Anabelly Alarcón Castellanos

PROCESO DE VIABILIDAD

Como nació la idea: Esta idea nace, con el fin de satisfacer la necesidad que presenta la comunidad del Barrio Real Independencia donde es muy importante que los niños y niñas entre los 4 y 5 años de la Primera Infancia tengan un espacio donde realizar las actividades que les dejan en la escuela o jardín infantil, ya que en la edad de la Primera Infancia es necesario estimular varias capacidades. Se observa que algunos niños no realizan las actividades que les dejan para la casa, debido a que sus padres trabajan en labores que donde el tiempo, no les da para hacer el respectivo acompañamiento a los infantes. Es por este motivo que nació esta idea y con la cual esperamos que al implementar y ejecutar este proyecto se puede ayudar a que todos los niños y niñas realicen lo asignado en casa y alcancen el aprendizaje en la edad inicial del desarrollo infantil acorde a sus etapas.

Necesidad de la clientela que se quiere satisfacer, innovación que se aporta: Taller de tareas para niños en la primera infancia

Características del Producto y/ Servicio (talleres de, señalización, terapia, ejercicios, charlas, recreación, metodologías de trabajo): Taller para hacer tareas, basado en todos los lineamientos curriculares y técnicas aprendidas.

Mercado al que está dirigido: Niños de 4 y 5 años

Incorporación de la tecnología: Si

DESCRIPCION DE LA IDEA

Enunciado de la idea: Taller de tareas “Pequeños sabios”

Sector: Barrió Real Independencia

Descripción del negocio o actividad a realizar: antecedentes, necesidades que se desean satisfacer: Taller de tareas para realizar las actividades que dejan en la escuela o jardín infantil, con el fin de reforzar sus conocimientos.

MATRIZ DE IDEAS DE NEGOCIO

NOMBRE: YULIE BALENTINA BARONA BOTINA
FICHA: 1966668

CRITERIOS DE ANALISIS	Existe demanda del producto/servicio (peso: 50)	Se cuenta con los conocimientos propio para llevar a cabo la idea (peso: 40)	Se dispone de recursos financieros propios. (30; peso)	Valoración de la competencia similar en la zona. (-20; peso)	La actividad facilita la equidad y la participación del grupo emprendedor (10 ; peso)	TOTAL
IDEA 1 Colocar un jardin infantil	50x4=200	40x3=120	30x2=60	-20x3=-60	10x3=30	350

ANALISIS CUALITATIVO

CRITERIOS DE ANALISIS	Disponibilidad de materias primas y Mano de Obra	Existencia de demanda insatisfecha	Comercialización	Costos de mano de obra aceptable	Políticas de gobierno favorables	Perspectiva	Total	Factores críticos de éxito
IDEA 1 Colocar un jardin infantil	4	3	4	4	4	4	23	4

PROCESO DE VIABILIDAD

Como nació la idea: la idea nace porque siempre he deseado tener mi propio jardín infantil para prestar mis servicios a los niños y a sus padres

Necesidad de la clientela que se quiere satisfacer, innovación que se aporta.

Características del Producto y/ Servicio porque en mi barrio existe la necesidad de contar con más hogares infantiles, ya que en la zona hay muy pocos.

Mercado al que está dirigido a los padres, porque ellos son los encargados de escoger el lugar donde sus hijos se va a educar.

Incorporación de la tecnología si la incorporaría en mi plan de trabajo, porque es una gran herramienta para impartir conocimiento

DESCRIPCION DE LA IDEA

Enunciado de la idea: alquilar un lugar adecuado para la prestación del servicio, amoblarlo y adecuarlo para que los niños se sientan cómodos y seguros

Sector: terciario

Isabel Mauricio Perez Marcia A1P1 1966668 - Popayan
Jennifer Tatiana Quilindo Yascmal

Matriz de Ideas

criterio de analisis	existe demanda del producto/servicio (peso: 50)	se cuenta con los conocimientos propios para llevar a cabo la idea (peso: 40)	se dispone de recurso financieros propios (peso: 30)	valoracion de la comercializacion similar en la zona (-2)	la actividad facilita la ayuda y participacion del grupo emprendedor (peso: 10)	total
idea #1 Taller de tareas "mis pequeños angelitos".	50 x 3 = 150	40 x 3 = 120	30 x 2 = 60	-20 x 1 = -20	10 x 3 = 30	340
#2 hogar infantil "creando sonrisitas"	50 x 3 = 150	40 x 3 = 120	30 x 3 = 90	-20 x 1 = -20	10 x 3 = 30	370

Analisis cualitativo

criterios de analisis	disponibilidad de materias primas y mano de obra	existencia de demanda insatisfecha	comercializacion	costos de mano de obra aceptable	politicas de gobierno favorable	perspectiva	total	factores criticos de exito
idea #1 taller de tareas "mis pequeños angelitos"	4	3	5	3	4	4	27	4
idea #2 jardin infantil creando sonrisitas"	4	3	5	4	4	4	28	4

Proceso de viabilidad

Como nació la idea: nace para satisfacer la necesidad de reforzar las actividades escolares de los niños y niñas.

Necesidad de la clienta que se quiere satisfacer, innovación que se aporta: jardin infantil, taller de tareas.

Caracteristicas del producto y/ servicio (ejercicios, estimulación, talleres)

mercado al que esta dirigido: niños de 0 a 6 años

incorporacion de la tecnologia: Si

Descripcion de la idea

enunciado de la idea: jardin, taller

Sector: Vereda Antonmariano

descripcion del negocio o actividad a realizar: antecedentes que se desean satisfacer - jardin infantil para niños que no pueden desplazarse a la ciudad. taller, realizar actividades que dejan en la escuela o jardin

Escaneado con CamScanner

SENA REGIONAL CAUCA

CENTRO DE COMERCIOS Y SERVICIOS

TECNICO ATENCIÓN INTEGRAL A LA PRIMERA INFANCIA

FICHA:1966668

TRANSVERSAL: EMPRENDIMIENTO

PRESENTADO A: ANABELLY ALARCON CASTELLANOS

PRESENTADO POR: ANYI PATRICIA SANCHEZ DIAZ

IDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA :)

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

●Iniciativa ●Pasión ●Visión ●Ambición ●Capacidad de aprendizaje

●Optimista ●Asertivo ●Buena comunicadora ●Paciente ●Amable ●Empatia ●Generosa ●Vocación

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTI	**CASO 1:** KINDER TULLERIAS https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=https://m.youtube.com/watch%3Fv%3DHe4RV7vXEXw&ved=2ahUKEwiQg4WVu	**CASO 2:** CUNA GUARDERIA CALIFORNIA EN TRUJILLO https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=https://m.youtube.com/watch%3Fv%3DEqhYDR9olg8&ved=2ahUKEwjPnJvfqO	**CASO 3:** JARDIN INFANTIL LIGHTHOUSE KINDERGARTEN https://www.google.com/url?sa=t&source=web&rct=j&url=https://m.youtube.com/watch%3Fv%3D8wM6Gv4IFjM&ved=2ahUKEwiPi_nMtuzqAhVmUN8KHSkjAkgQo7QBMA

CAS	-zqAhUyheAKHfKDC3UQo7QBMAB6BAgFEAE&usg=AOvVaw1tHUGTBpIw44W-OzOutqxB	zqAhXLmOAKHdtPBekQo7QBMAB6BAgBEAE&usg=AOvVaw1UnxQrWXAzhVrrrkIIQMwv	V6BAgJEAE&usg=AOvVaw1OTNvqkzeZkyf-fqgpaArU
En que consiste el modelo de negocio	Consiste en otorgar una formación integral a los niños, en la que tengan desarrollo a nivel emocional, intelectual y fisico	La cuna guarderia materno infantil California trabaja todo el año, mañana, tarde, noche y feriado.	Fortalece la educación y cuidado de los niños
Ubicación	Mexico	Trujillo-Perú	Bogota-Colombia
Sector económico al que pert	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas Ejemplo:	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas. Ejemplo: cuidado y enseñanza	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas Ejemplo: la educación

enece			
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	30 años de experiencia	5 años de experiencia	18 años de experiencia
Defina el Perfil emprendedor del líder	●Visión ●Ambición ●Perseverancia ●Inovadores ●Asertivo ●Amor ●Respeto ●Vocación	●Iniciativa ●Pasión ●Ambición ●Amor ●Responsabilidad ●Dedicación	●Pasión ●Visión ●Ambición ●Innovadores ●Dedicación ●Amor ●Asertivos
Factore	●La atención es personalizada	Calidad de servicio: ●cuidado ●Estimulación temprana todos los días	●Se da como enfoque principal el acompañamiento de las familias

s de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	●Los grupos son pequeños, atendidos por profesionales y asistentes con vocación hacía los niños ●El metodo de enseñanza es constructivista ●Se inparten clases de Inglés y Aleman ●Se cuenta con clases de natación, computación, educación fisica y música	●Atención en horarios que se acercan a la necesidad de los padres ●Grupos de profesionales especialistas en el cuidado, tales como: Nutricionistas, odontologos, Medico, profesionales en educación inicial y una obstetra ●Brindan talleres de dramatización, de baile y creatividad para que el niño tenga una experiencia agradable	●Garantizan bases emocionalmente solidas sin dejar a un lado el crecimiento academico ●Se cuenta con un equipo de profesionales especializados en áreas claves para el desarrollo integral: Motricidad fina y gruesa, el aprendizaje de la segunda lengüa, el cuidado del medio ambiente y la expresión comunicativa ●Potencian diferentes habilidades fisicas y artisticas de los niños ●Se le da importancia a la alimentación saludable de la mano de su nutricionista ●Cuando finalizan periodos realizan actividades e implementan escenarios donde la familia comparte momentos únicos y especiales
OBSERVACIONES ADICIONALES	Un kinder que ofrece un excelente servicio a los niños y padres de familia ofreciendo algo distinto a los demas como es la enseñanza de una segunda lengüa	Una guarderia comprometida y dedicada a ofrecer un servicio de buena calidad, satisfaciendo cada una de las necesidades de los padres	Un Jardin innovador con muchos años de experiencia donde los niños se forman como ciudadanos del mundo que saben compartir comprendiendo que sus limites llegan hasta donde inician lo de otros
Fuentes Infor	**Youtube**	**Youtube**	**Youtube**

maci ón			

JACKELINE HERRERA CEBALLOS

LUZ ANGELA PALECHOR LOPEZ

CLAUDIA PAOLA VIDAL

1966668

Aliados claves: **para el cliente en la microempresa se busca alianzas como proveedores que ayuden a expandirse la empresa.**	**Actividades claves:** **Se busca innovar las ventas por medio de las páginas web en dónde con la nueva innovación se llegó a tener una alta ganancia mensual aproximadamente de 10 millones.**	**Relaciones con el cliente:** **Es importante la confianza y la lealtad que determinan tanto nuestros proveedores como la clientela que son nuestros principales factores de flujo de movilidad del producto con ello se buscan marca la diferencia ante la competencia.**

Estructura del costo: **Ese producto del cliente cuesta la matricula del jardín** **Ya los productores externos que llevan más cantidad se les dará un precio de diario $500 para cancelar la almuerzo en donde equivale la ganancia en la empresa por producto $100**	**Recursos claves:** **La pedagogía es importante ya que nuestro producto su importante y es con el fin de que los profesores sean profesionales óptimos en la educación inicial.**	**Canales**: **Es importante la parte interna para la publicidad de un producto en la empresa en donde se buscan cada año innovar estrategias con el fin de establecer que no hay que conformarnos con lo que hay en el presente sino innovar hacia el futuro y ambición más.**
cada uno. Por lo tanto, es rentable ya que se ha hecho un estudio previo.		

Mapa de cavas	**Flujo de ingresos:** **La administración como la gerencia trabajo juntos con el fin de que los ingresos como también las salidas se hagan un seguimiento y un control podríamos decir que como hay buenos momentos de ganancia también hay de perdidas pero para ello hay una reserva en donde se busca un ahorro para los momentos de peligro que llegue a recaer la empresa para no utilizar otras decisiones fatales que requieran el fracaso la venta de ella entonces con esto se busca como un plan b para determinados momentos que llegue a necesitarla empresa.**	**Segmento del cliente:** **En la evaluación de la venta del producto que en este caso es la pedagogía que se hace mensual en la empresa junto con las personas que son encargadas de este punto para el fin de encontrar un equilibrio adecuado y un avance financiero en la empresa.**

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

Pasión Iniciativa emprendedor

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	CASO 1: Nombre de la empresa y el link video IDN jardín infantil mi pequeño mundotolima) https://www.youtube.com/watch?v=mmk6ujpglZo	CASO 2: https://www.youtube.com/watch?v=__S-PdPY6Hs Ocotlán Pérez Dir. Colegio Howard Gardner	CASO https://www.youtube.com/watch?v=8wM6Gv4IFjM3: Jardín Infantil Lighthouse Kindergarten (Bogotá)
En que consiste el modelo de negocio	Jardin infantil	colegio	jardin
Ubicación	Tolima	mexico	Bogota
Sector económico al que pertenece	medio	alto	Medio
Cuando tiempo lleva en	Es abierto reciente mente	11 años	18 años

funcionamiento			
Defina el Perfil emprendedor del líder	Didácticas,emprendedoras, dinamicas,creativas	Básicamente son impulsadores de emprender en la educación en niveles de trabajo basados en ed infantil	
Factores de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	Su impulso de emprendimiento y dedicación a las metas deseadas	***Está basado en el conocimiento experiencial siempre atra ves del juego***	
OBSERVACIONES ADICIONALES			
Fuentes Información		**youtube**	

SENA Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: jardín mis pequeños héroes

Nombre del Aprendiz: Anyi Daniela buitrón rivera **y** yudi juliana catamuscay alegría

Nombre del programa y No. Ficha: técnico atención integral a la primera infancia # ficha 1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="2">ALIADOS CLAVES

Padres de familia , madres cabeza de hogar , patrocinadores de material necesitado para los niños, personal que ayuda con los alimentos necesarios para los niños ……</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES
Hacemos una planeación mensual de actividades a realizar con los niños y también para elaborar material didáctico y evaluar el aprendizaje de los niños</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR

El jardín mis pequeños héroes ofrece a padres de familia y a madres cabeza de hogar el cuidado y enseñanza a sus hijos en un horario de 8:00 am a 12:30 pm</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

Se hace una promoción del jardín para dar a conocer cada una de sus partes dadas a brindar para los niños</td>
<td rowspan="2">SEGMENTO DE MERCADO

Ofrecemos nuestro servicio a los padres de familia y madres cabeza de hogar en extractos 1 y 2
En el barrio villa occidente y sus barrios aledaños como maría occidente , palmas 2 , santo domingo</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
Contamos con personal capacitado para el cuidado y enseñar a los niños y niñas , contamos con personal para la preparación de alimentos para los niños , personal de aseo , contamos con buenos salones y todo lo necesitado para los niños un buen lugar aseado y amplio</td>
<td>CANALES

Reunión de padres para dar a conocer su opinión sobre todo lo brindado

Un lugar cómodo y seguro para niños y padres de familia</td>
</tr>
<tr>
<td colspan="3">ESTRUCTURA DE COSTOS
Aseo

señora encargada en preparar alimentos para los niños</td>
<td colspan="2">INGRESOS
Valor inscripción 5.000
Valor mensual 20.000</td>
</tr>
</table>

-	

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

ATENCION INTEGRAL A LA PRIMERA INFANCIA

PRESENTADO POR:

MARIAN LISETH MONTERO MONTERO Y SHAROLL BRIGGIT DUARTE VARGAS

PRESENTADO A:

ANABELLY ALARCON CASTELLANOS

FICHA: 1966668

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: centro de estimulación (HUELLITAS DE AMOR)

Nombre del Aprendiz: Sharoll Briggit Duarte Vargas y Marian Liseth Montero Montero

Nombre del programa: Atención Integral a La Primera Infancia **No. Ficha:**1966668

ALIADOS CLAVES	**ACTIVIDADES CLAVES**	**PROPUESTA DE VALOR**	**RELACIÓN CON LOS CLIENTES**	**SEGMENTO DE MERCADO**
_ Padres de familia o cuidadores _ la comunidad	_ realizaremos una planeación. _adecuar el espacio que sea seguro para los niños y niñas. _visitar a los padres de familia y dar a conocer nuestro centro de estimulación. _ El buen trato con los niños.	_ lugar armónico y llamativo para los niños. _ Tener en cuenta la educación inicial, dando a conocer todos los derechos de los niños y niñas. _ respetando cada niño como ser único. _crear ambientes armónicos para establecer lazos entre padres o cuidadores e infante.	_explicaremos las ventajas de la estimulación en los niños. _ les mostraremos un video del lugar, haremos publicidad de nuestro centro de estimulación ya sea en redes sociales y demás publicidad. Los padres se darán cuenta al observar el desarrollo del niño.	_ niños entre edades de 0 a 5 años. De lomas de granada en el occidente de Popayán comuna 9.

	RECURSOS CLAVES _2 personas para realizar la estimulación. _una sala de una casa grande _materiales didácticos _ colchonetas _ rincones pedagógicos _piscina de pelotas _materiales sensoriales _papelería y mano de obra nuestra		**CANALES** _ Los canales serán directos recibiremos a los niñas y niños en el centro de estimulación la jornada sera de 7 A 12 AM Y 2 A 4 PM.	
ESTRUCTURA DE COSTOS • Los costos sería un total de = 2´000.000			**INGRESOS** Solo recibimos una cuota para los materiales y refrigerio que será de 10:000 pesos por 3 horas	

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

Aprendiz: Yesica Katerine Gómez Criollo

Ficha: 1966668

Programa De Formacion: Atencion Integral A La Primera Infancia

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor..

● Iniciativa ● Optimista ● Persistencia ● Trabajo en equipo ● Pasion ● Vocacion ● Organizacion

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	**CASO 1:** **Jardin de los niños** **https://youtu.be/KYogTrYovQUhttps://jardindelosninos.com.co/index.php**	**CASO 2:** **Jardin Risitas** **https://www.jardininfantilrisitas.com/**	**CASO 3:** **La escuela de norma** **http://www.fundacionmicrofinanzasbbva.org/mas-emprendimiento-refugio-ninos-sin-recursos/**
En que consiste el modelo de negocio	el Jardín de los Niños trabaja desde un enfoque constructivista donde el alumno	Relacionado en un ambiente sano basado en principios y valores. Aprenden	La guardería es un refugio para estos menores, muchos de los cuales son víctimas del conflicto armado en

[1]

	es gestor de su propio conocimiento a partir de sus experiencias y conocimientos previos.	a conservar la biodiversidad.	Colombia, miembros de familias monoparentales, o huérfanos en proceso de adopción
Ubicación	Sabaleta-Antioquia	Bogota	Soacha- cundinamarca
Sector económico al que pertenece	Sector Primario: Actividades encaminadas a la obtencion de recursos de la naturaleza.	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas.	Sector Terciario: los trabajos consisten en ofrecer servicios a las personas.
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	31 Años	37 Años	16 Años
Defina el Perfil emprendedor del líder	• Respeto • Amor • Vision • Mision • Dedicacion	• Vocacion • Perseverancia • Responsabilidad • Cariño	• Perseverancia • Vocacion • Amor • Dedicacion • Esfuerzo

Factores de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	● Construccion deaprendizaje y conocimiento. ● Contacto con la naturaleza. ● Cuentan con acompañamiento de tareas a los niños ● Acompañamiento a padres de familia.	● Clases de bilingüismo ● Observaciones de exploracion ● Recursos para la creatividad ● Cuentan con transporte puerta a puerta para los niños	● Alimentacion ● Cuenta con el acompañamiento de profesoras ● Refugio para niños vulnerables. ● Colaboracion a la comunidad.
OBSERVACIONES ADICIONALES	**Son personas atentas con los niños, les dan seguirdad y felicidad**	**Cuentan con recursos para toda edad de los niños, y son innovadoras**	**Es una persona que lucho y lo sigie haciendo por todos los niños que mas lo necesitan.**
Fuentes Información	**Google**	**Youtube**	**Google**

NOMBRE: YULIE BALENTINA BARONA BOTINA

FICHA: 1966668

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

INICIATIVA: soy una persona que se plantea continuamente nuevas propuestas, mejoras y oportunidades. PASIÓN: me entusiasmo y me apasiono por lo que deseo llevar a cabo y creo en mi proyecto ya que de ello también dependerá el éxito o fracaso. AMBICIÓN: Tengo claro qué quiero conseguir y me planteo cómo lo voy a logar. RESOLUTIVA: cuento con la capacidad de resolver los inconvenientes o problemas de una manera rápida y eficaz. CREATIVA: soy una persona innovadora y creativa. ASERTIVO: Me siento segura de mi misma y lo demuestro ante los demás, confió en mí y me expreso sin rodeos enfocándome en mis objetivos ya planteados. CAPACIDAD DE APRENDIZAJE: aprendo de los aciertos y desaciertos OPTIMISTA: Soy positiva sé convertir las amenazas en oportunidades.

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	**CASO 1: local** **Arepas HR, más que un emprendimiento es una historia de vida** https://www.periodicolacampana.com/arepas-hr-mas-que-un-emprendimiento-es-una-historia-de-vida/	**CASO 2: Nacional** **ARTURO CALLE: UN EJEMPLO PARA LOS EMPRENDEDORES** https://www.fundacionwwbcolombia.org/arturo-calle-un-ejemplo-para-los-emprendedores/	**CASO 3: internacional** **Historias de personas de éxito: Mark Zuckerberg, creador de Facebook** https://www.club-mba.com/2016/02/25/historias-de-personas-de-exito-mark-zuckerberg-creador-de-facebook/
En que consiste el modelo de negocio	En vender arepas precocidas	Fabricación y venta de prendas de vestir	Creador de Facebook
Ubicación	Popayán	Colombia	Estados Unidos
Sector económico al que pertenece	Sector secundario	Sector segundario	Sector terciario
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	4 años	50 años	16 años
Defina el Perfil emprendedor del líder	El perfil de Pierre se define como un emprendedor visionario, ambicioso, líder y apasionado	El perfil de Arturo calle es visionario, ambicioso, paciente, perseverante	El perfil de Mark Zuckerberg es emprendedor, ambicioso, creativo, asertivo, líder, optimista y resolutivo
Factores de éxito y factores innovación o	Entre los factores influyeron en el emprendimiento de Pierre:	Los factores que influyeron en el éxito de Arturo calle	Los factores que influyeron en el éxito Mark Zuckerberg • junto con amigos y compañeros, creó

mejoras y aspectos de cambio.	• brinda diversos sabores y texturas en las arepas que ofrece al publico • entrega domicilios a diferentes municipios	• ahorrando lo que más podía para cumplir su meta de vida • gran habilidad para los negocios, por lo cual con tan sólo 12 años inició ayudar a sus vecinos con las técnicas para vender sus productos, con el mismo éxito que el vendía las flores, frutas y hortalizas que cosechaba su madre,	Synapse Media Player • tuvo que enfrentarse a acusaciones de violar la intimidad de sus compañeros y personal docente, pues sus diferentes trabajos o "experimentos", incluían, supuestamente, violar la seguridad informática y las políticas de privacidad. • decidió abandonar del todo la carrera, centrándose en su incipiente negocio en las, por aquel entonces, inexploradas redes sociales.
OBSERVACIONES ADICIONALES			
Fuentes Información	https://www.periodicolacampana.com/arepas-hr-mas-que-un-emprendimiento-es-una-historia-de-vida/	https://www.fundacionwwbcolombia.org/arturo-calle-un-ejemplo-para-los-emprendedores/	https://www.club-mba.com/2016/02/25/historias-de-personas-de-exito-mark-zuckerberg-creador-de-facebook/

Isabel Manuela Perez — Emprendimiento.

1- Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

- Pasión
- visión
- capacidad de aprendizaje
- creatividad e innovación
- persistencia
- trabajo en equipo
- organización
- ambiciosa
- generosa
- amable
- empatía.

Características	Caso video 1	Caso video 2	Caso video 3.
link.	https://www.youtube.com/watch?v=GUN+ew	https://youtu.be/oaQFf5kg1KQ	https://youtu.be/j5AAa-x1WW4
En que consiste el modelo de negocio.	consiste en realizar productos con conocimientos adquiridos, para despues comercializarlos con esto constituyen una idea de autonomia economica para ellos y sus familias.	consiste en realizar un producto para los pelos la idea surge despues de tener una mala experiencia con shampoo de farmacias que lo unico que causaba era quemar su cabello	concientizar a nuestros niños y publico general la forma de reciclar en forma ordenada, tratando de proteger el medio ambiente y asi poder generar ingresos.
Ubicacion	mexico - Howard Gardner.	mexico	colegio America - la victoria
Sector economico al que pertenece	Sector Secundario artesania, industria.	sector terciario medicina.	sector primario naturaleza
cuanto tiempo lleva en funcionamiento	su tiempo de funcionamiento es de 11 años.	su tiempo es de 1 año	100 años es el tiempo de su funcionamiento
Defina el Perfil emprendedor del lider.	Son Estudiantes que desde pequeños se les inculca poner en practica sus conocimientos y creatividad, son disciplinados, positivos, tienen liderazgo.	es una pequeña estudiante que desde pequeña le han inculcado ser emprendedora, es creativa, disciplinada tiene liderazgo y es muy positiva	son pequeños estudiantes que van encaminados por cuidar al medio ambiente son creativos participativos autonomos y tienen un buen nivel de liderazgo

Escaneado con CamScanner

Nombre: Materia:

Caracteristicas	caso video 1	caso video 2	Caso video 3
factores de exito y factores innovacion o mejoras y aspectos de cambio	factores de exito. perseverancia Pasión Determinación visión Flexibilidad creatividad sociabilidad, buena Comunicacion Educacion. factores de innovación. la idea. la voz del cliente, el diseño, la innovacion la, organización, constante estudio de mercadeo, excelentes productos imaginación.	factores de exito Buena Comunicacion Determinación visión sociabilidad capacidad para tomar decisiones buenas relaciones personales factores de innovación. sostenimiento economico del grupo familiar y de los empleados brindar oportunidad de trabajo a otras personas	factores de exito visión comunicacion. sociabilidad capacidad de toomar decisiones sociabilidad. factores de innovacion. ideas ayudar a abuelitos con el dinero recaudado sostenimiento

Escaneado con CamScanner

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: jardín infantil creando sonrisitas.

Nombre del Aprendiz: Isabel Mayerli Pérez y Jeniffer Tatiana Quilindo

Nombre del programa y No. Ficha: atención integral a la primera infancia. # 1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="2">ALIADOS CLAVES

1. Fabricadores y comerciantes de:
• Materiales didácticos
• Papelería
• Alimentos

2. Profesionales en salud y primera infancia

3. Padres de familia</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

• Asignación de tareas
• Planeación de actividades
• Seguimiento
• Elaboración de material didáctico
• Talleres para el cuerpo educativo</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR

1. Otorgaremos formación integral tomando como base la pedagogía basada en el juego
2. Se tendrá una educación inclusiva
3. Se brindara estimulación a niños y niñas
4. Dos veces a la semana se realizaran talleres lúdicos.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

• Se realizaran eventos culturales
• Tendremos charlas con los padres de familia para mantenerlos informados de las actividades que realizamos con los niños</td>
<td rowspan="2">SEGMENTO DE MERCADO

• familias con niños de edades entre los 0 y 5 años que residan cerca a la vereda Antomoreno
• Padres de familia o acudientes pertenecientes al sisben, población desplazada o resguardos indígenas.</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
• Infraestructura institucional adecuada
• Dinero para la compra de materiales
• Personal capacitado en atención en salud
• Personal capacitado en atención a la primera infancia
• Material didáctico
• Papelería
• Material para las aulas (sillas, mesas ,tablero, ETC)</td>
<td>CANALES
Se utilizaran canales directos realizando un trabajo personalizado con padres de familia o acudientes.</td>
</tr>
</table>

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

ESTRUCTURA DE COSTOS	**INGRESOS**
• Compra de material • Pago a personal en atención a la primera infancia • Pago a personal de aseo y cocina • Pago de recibos publicos	• Matriculas académicas • Talleres académicos en contra jornada • Pensiones • Matriculas académicas • Eventos culturales

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA

TEC. ATENCION INTEGRAL A AL PRIMERA INFANCIA

FICHA:

1966668

PRESENTADO POR:

LIZETH DAYANA VIDAL VIDAL

DIANA ALEXANDRA GARZON ASTAIZA

PRESENTADO A:

ANABELLY ALARCON

TRANSVERSAL:

EMPRENDIMIENTO

POPAYAN-CAUCA

2020

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: Jardín infantil pequeños gigantes

Nombre del Aprendiz: Lizeth Dayana Vidal Vidal, Diana Alexandra Garzón Astaiza

Nombre del programa y No. Ficha: Atención integral a la primera infancia No. 1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="2">ALIADOS CLAVES

• Ministerio de educación.
• Alcaldía.
• Universidades.</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

• Planeación
• Comprar el terreno adecuado.
• Construir y amoblar.
• Comprar bus escolar.
• Contratar profesores.
• Crear página web.
• Dar a conocer el jardín a través de publicidad física y digital.</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR
Educación de calidad para los niños, el jardín será reconocido por contar con espacios naturales donde los niños puedan tener contacto con la naturaleza, brindaremos los espacios y material adecuado para la educación, con tecnología moderna para despertar mejor los talentos y habilidades de los niños y niñas.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

• Relación con padres de familia para permitir que se integren con sus hijos.
• Se educaran a los padres de familia para que tengan una relación en armonía con sus hijos.
• Informes periodicos de las actividades de los niñod y avances
• Entrega de los trabajos realizados en clase.</td>
<td rowspan="2">SEGMENTO DE MERCADO
Padres de familia con sus hijos entre los 2 y 5 años, del municipio de Timbio.</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
• Equipo de cómputo.
• Bus escolar.
• Material de aprendizaje.
• Infraestructura
• Servicios publicos</td>
<td>CANALES
• Página web
• Redes sociales (Instagram, Facebook, WhatsApp)
Para brindar toda la información de forma clara sobre el jardín escolar.</td>
</tr>
</table>

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

ESTRUCTURA DE COSTOS	**INGRESOS**
- Servicios públicos - Mantenimiento del del bus escolar - Aseo en jardín - Campañas de publicidad - Materiales didacticos - Mantenimiento de la página web - Personal profesional para la educación.	• Mensualidad de padres de familia • Actividades para reunir fondos • Venta de artesanías hechas por los niños y niñas • Regalías

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA

TEC. ATENCION INTEGRAL A AL PRIMERA INFANCIA

FICHA:

1966668

PRESENTADO POR:

LIZETH DAYANA VIDAL VIDAL

DIANA ALEXANDRA GARZON ASTAIZA

PRESENTADO A:

ANABELLY ALARCON

TRANSVERSAL:

EMPRENDIMIENTO

POPAYAN-CAUCA

2020

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: Jardín infantil pequeños gigantes

Nombre del Aprendiz: Lizeth Dayana Vidal Vidal, Diana Alexandra Garzón Astaiza

Nombre del programa y No. Ficha: Atención integral a la primera infancia No. 1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="2">ALIADOS CLAVES

• Ministerio de educación.
• Alcaldía.
• Universidades.</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

• Planeación
• Comprar el terreno adecuado.
• Construir y amoblar.
• Comprar bus escolar.
• Contratar profesores.
• Crear página web.
• Dar a conocer el jardín a través de publicidad física y digital.</td>
<td rowspan="2">PROPUESTA DE VALOR
Educación de calidad para los niños, el jardín será reconocido por contar con espacios naturales donde los niños puedan tener contacto con la naturaleza, brindaremos los espacios y material adecuado para la educación, con tecnología moderna para despertar mejor los talentos y habilidades de los niños y niñas.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

• Relación con padres de familia para permitir que se integren con sus hijos.
• Se educaran a los padres de familia para que tengan una relación en armonía con sus hijos.
• Informes periodicos de las actividades de los niñod y avances
• Entrega de los trabajos realizados en clase.</td>
<td rowspan="2">SEGMENTO DE MERCADO
Padres de familia con sus hijos entre los 2 y 5 años, del municipio de Timbio.</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
• Equipo de cómputo.
• Bus escolar.
• Material de aprendizaje.
• Infraestructura
• Servicios publicos</td>
<td>CANALES
• Página web
• Redes sociales (Instagram, Facebook, WhatsApp)
Para brindar toda la información de forma clara sobre el jardín escolar.</td>
</tr>
</table>

Servicio Nacional de Aprendizaje	**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA** **Centro de Comercio y Servicios** **PLANTILLA CANVAS**	**Fecha:** Junio 7 de 2017 Versión 1.0 Página 1 de 1

ESTRUCTURA DE COSTOS	**INGRESOS**
- Servicios públicos - Mantenimiento del del bus escolar - Aseo en jardín - Campañas de publicidad - Materiales didacticos - Mantenimiento de la página web - Personal profesional para la educación.	• Mensualidad de padres de familia • Actividades para reunir fondos • Venta de artesanías hechas por los niños y niñas • Regalías

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: GUARDERIA INFANTIL SEMILLITAS DE AMOR

Nombre del Aprendiz: Anyi Patricia Sanchez Diaz y Yesica Katerine Gomez Criollo

Nombre del programa: Atenció Integral A La Primera Infancia

Ficha:1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="3">ALIADOS CLAVES

●Padres de familia
●Alcaldia municipal</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

●planeación de actividades
●Adecuación del lugar donde se atendera los niños
●Buen trato
●Aplicar el conocimiento aprendido en el técnico</td>
<td rowspan="3">PROPUESTA DE VALOR

●Los servicios que ofreceremos son los siguientes:

●Cuidado

●Estimulación temprana todos los días

●Garantizamos bases emocionales solidas sin dejar a un lado el rendimiento academico

●Implementación de actividades rectoras como metodos de enseñanza

●Crear conciencia sobre la importancia de cuidar el medio ambiente

●Cada dos meses realizar actividades recreativas donde los niños junto a sus padres puedan participar de cada una de ellas y ahí se hara entrega de la cartilla de los trabajos que los niños han realizado.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

●se llevara registro de actividades que realizan los niños, cada uno tendra su cartilla donde guardaremos sus trabajos, para a fin de mes realizar un informe y darle a conocer a sus padres lo que estan aprendiendo sus hijos

●Cada trimestre dar charlas a los padres de como practicar habitos saludables para el niño en casa</td>
<td rowspan="3">SEGMENTO DE MERCADO

●La guarderia esta ubicada en la vereda Yescas Timbio, el servicio se ofrecera a padres de familia de estrato 1 y 2, la edad de los niños a la cual le ofreceremos el servicio es de 2 a 5 años</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
●Servicios públicos
●Mano de obra
●Materiales didacticos
●Refrigerios
●Salón donde se atendera los niños</td>
<td>CANALES

●Reunión, se plantea la propuesta

●Un lugar agradable para los niños y donde los padres sientan seguridad

●Padres satisfechos con el trabajo</td>
</tr>
</table>

ESTRUCTURA DE COSTOS	INGRESOS
- ●Alimentación - ●Papeleria - ●Pagos de la señora del aseo - ●pagos a señora que prepara los alimentos	●Se trabajara con 8 niños 7 horas díarias ●La matricula cobrariamos $2.000 ●por niño cobraremos $15.000 mensual ●por 1 hora extra cobrariamos $3.000

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento.

Unidad Productiva y O Proyecto Productivo: GUARDERIA INFANTIL SEMILLITAS DE AMOR

Nombre del Aprendiz: Anyi Patricia Sanchez Diaz y Yesica Katerine Gomez Criollo

Nombre del programa: Atenció Integral A La Primera Infancia

Ficha:1966668

<table>
<tr>
<td rowspan="3">ALIADOS CLAVES

●Padres de familia
●Alcaldia municipal</td>
<td>ACTIVIDADES CLAVES

●planeación de actividades
●Adecuación del lugar donde se atendera los niños
●Buen trato
●Aplicar el conocimiento aprendido en el técnico</td>
<td rowspan="3">PROPUESTA DE VALOR

●Los servicios que ofreceremos son los siguientes:

●Cuidado

●Estimulación temprana todos los días

●Garantizamos bases emocionales solidas sin dejar a un lado el rendimiento academico

●Implementación de actividades rectoras como metodos de enseñanza

●Crear conciencia sobre la importancia de cuidar el medio ambiente

●Cada dos meses realizar actividades recreativas donde los niños junto a sus padres puedan participar de cada una de ellas y ahí se hara entrega de la cartilla de los trabajos que los niños han realizado.</td>
<td>RELACIÓN CON LOS CLIENTES

●se llevara registro de actividades que realizan los niños, cada uno tendra su cartilla donde guardaremos sus trabajos, para a fin de mes realizar un informe y darle a conocer a sus padres lo que estan aprendiendo sus hijos

●Cada trimestre dar charlas a los padres de como practicar habitos saludables para el niño en casa</td>
<td rowspan="3">SEGMENTO DE MERCADO

●La guarderia esta ubicada en la vereda Yescas Timbio, el servicio se ofrecera a padres de familia de estrato 1 y 2, la edad de los niños a la cual le ofreceremos el servicio es de 2 a 5 años</td>
</tr>
<tr>
<td>RECURSOS CLAVES
●Servicios públicos
●Mano de obra
●Materiales didacticos
●Refrigerios
●Salón donde se atendera los niños</td>
<td>CANALES

●Reunión, se plantea la propuesta

●Un lugar agradable para los niños y donde los padres sientan seguridad

●Padres satisfechos con el trabajo</td>
</tr>
</table>

ESTRUCTURA DE COSTOS	INGRESOS
- ●Alimentación - ●Papeleria - ●Pagos de la señora del aseo - ●pagos a señora que prepara los alimentos	●Se trabajara con 8 niños 7 horas díarias ●La matricula cobrariamos $2.000 ●por niño cobraremos $15.000 mensual ●por 1 hora extra cobrariamos $3.000

Vo,. Bo. ANABELLY ALARCON CASTELLANOS
Instructor de Emprendimiento.

ATENCION INTEGRAL A LA PRIMERA INFANCIA

PRESENTADO POR:
SHAROLL BRIGGIT DUARTE VARGAS Y MARIAN LISETH MONTERO MONTERO

PRESENTADO A:
ANABELLY ALARCON CASTELLANOS

FICHA: 1966668

CRITERIOS DE ANALISIS	Existe demanda del producto / servicio (peso: 50)	Se cuenta con los conocimientos propios para llevar a cabo la idea (peso; 40)	Se dispone de recursos financieros propios. (30; pesos)	Valoración de la competencia similar en la zona. (-20; pesos)	La actividad facilita la equidad y la participación del grupo emprendedor (10 ; pesos)	TOTAL
IDEA1 Centro de estimulación (barrio lomas de granada)	50x3=150	40x3=120	30x3=90	-20x=00	10x4=40	400
IDEA 2						
IDEA 3						
IDEA 4						

COMPENTENCIA, INICIATIVA SIMILARES EN LA ZONA ()		EXISTE SUFICIENTE DEMANDA		CAPACIDADES Y CONOCIMIENTOS TECNICOS		RECURSOS PROPIOS	
Ninguna	0	4	Muy alta	4	Muy alta	4	Muy alta
Pocas	1	3	Alta	3	Alta	3	Alta
Regular	2	2	Baja	2	Baja	2	Baja
Muchas	3	1	Muy baja	1	Muy baja	1	Muy baja

ANALISIS CUALITATIVO

CRITERIOS DE ANALISIS	Disponibilidad de materias primas y Mano de Obra	Existencia de demanda insatisfecha	Comercialización	Costos de mano de obra aceptable	Políticas de gobierno favorables	Perspectiva	Total	Factores críticos de exito
IDEA 1	4	3	4	4	4	2		2
IDEA 2								
IDEA 3								
IDEA 4								
IDEA 5								
IDEA 6								

1	pobre
2	regular
3	satisfactoria
4	Muy satisfactorio

5	Excelente

PROCESO DE VIABILIDAD

Como nació la idea: la idea nacio, al darnos cuenta que en lomas de granada no hay ningún centro de estimulación, solo jardines infantiles.

Necesidad de la clientela que se quiere satisfacer, innovación que se aporta:
hemos observado muchas madres, queriendo adquirir conocimiento de más para la estimulación adecuada para sus hijos, sobre llevando una crianza respetuosa
Características del Producto y/ Servicio:

_ Ejercicios de estimulación

_Talleres de padre e hijos

_Recreación para la familia, para fortalecer lazos entre padre de familia o cuidador y el infante.

Mercado al que esta dirigido :

_Mujeres embarazadas

_Padres de familia

_Cuidadores

Incorporación de la tecnología:

DESCRIPCION DE LA IDEA

Enunciado de la idea:
Sector: practica: servicio comunitario

Descripción del negocio o actividad a realizar:

En el barrio lomas de granada no se encuentran centros de estimulación temprana, ya que es una necesidad para los niños y niñas fortalecer el desarrollo de sus capacidades físicas, sociales , cognitivas y emocionales.
Adecuaremos el espacio para realizar la estimulación, visitaremos a los padres para explicarles de que se trata el centro de estimulación y la ventajas que tiene para los niños, hablaremos de establecer un horario teniendo en cuenta , que la jornada seria de 7 a 12 , tener un apoyo de los padres de familia para la lonchera o dinero para comprar el refrigerio, y el valor será adecuado que se adapte a cada familia, ya que al ser practicas necesitamos algunos materiales.

EVIDENCIAS DE EMPRENDIMIENTO-CUADRO DE DOBLE CARA

1. Defina cuáles son sus características personales como emprendedor.

Mi nombre es Anyi Daniela me considero una persona amable, soy muy creativa, tengo mis objetivos claros, tengo una actitud positiva amo todo lo que hago, me gusta compartir tiempo con los niños me gusta hacer manualidades en mis tiempos libres.

2. De acuerdo a un trabajo investigativo de un video u otro medio identifique tres historias de emprendedores exitosos a nivel local, nacional o internacional mediante un cuadro de doble entrada[1], tomando como base los términos: Modelo de negocio, características, habilidades, tipos, perfil emprendedor, factor innovador o diferencial, que valores se resalta del emprendedor líder eje (responsabilidad, comunicación asertiva, autogestión, autonomía, principios y valores éticos. Factores de éxito.

CARACTERISTICAS	**CASO 1:** http://www.fundacionmicrofinanzasbbva.org/mas-emprendimiento-refugio-ninos-sin-recursos/	**CASO 2:** http://jardininfantilexitosos.webnode.es/	**CASO 3:**

En que consiste el modelo de negocio	Ayudar a las madres de familia cuidando de sus hijos	Es un lugar para el crecimiento desarrollo y formación de los niños	
Ubicación	Soacha Cundinamarca	Bogotá	
Sector económico al que pertenece	Sector terciario	Sector terciario	
Cuando tiempo lleva en funcionamiento	20 años	13 años	
Defina el Perfil emprendedor del líder	Emprendedora Positiva Responsable Dedicada a su trabajo Luchadora	Positiva Emprendedora Buenos conocimientos	
Factores de éxito y factores innovación o mejoras y aspectos de cambio.	Un grupo de docentes bien especializadas para el cuidado de los niños Materiales para un buen aprendizaje para los niños	Grupo de docentes cuya labor fundamental es su labor educativa en un proyecto en que los niños y niñas logren un desarrollo integral emocional, mental, social y motriz, brindando a los niños un ambiente amoroso, cálido, seguro y alegre, con espacios que potencialicen sus fortalezas, para que en un futuro puedan enfrentar los retos educativos que en la vida les espera	

OBSERVACIONES ADICIONALES	Un hogar que ayuda a padres de bajos recursos con el cuidado y enseñanza de sus hijos	Personas con gran capacidad para brindarle lo mejor a los niños	
Fuentes Información			